



**QuarticOn Spółka Akcyjna**

# **Raport kwartalny za II kwartał 2020 r.**

# Spis treści

1	Komentarz Zarządu	2
2	Wpływ pandemii COVID na biznes.	4
3	Najważniejsze dane finansowe za II kwartał 2020 r.	5
4	Istotne wydarzenia w II kwartale 2020 r.	8
4.1	Rynek w Polsce (66% sprzedaży kwartału)	8
4.2	Rynki zagraniczne (34% sprzedaży kwartału)	9
4.3	Działania w obszarze marketingu i obsługi klienta (customer success)	10
4.4	IT / produkty	11
4.5	Średnia sprzedaż z klienta (ARPC) i churn wartościowy	13
5	Informacja o jednostkach zależnych emitenta i przyczynach niesporządzania sprawozdań skonsolidowanych	14
6	Informacja o strukturze akcjonariatu emitenta	16
7	Informacja dotycząca liczby osób zatrudnionych przez emitenta	17
8	Prognozy wyników finansowych	17
9	Definicje i wyjaśnienie wskaźników operacyjnych	18
10	Skrócone sprawozdanie finansowe	19
10.1	Wprowadzenie	20
10.2	Bilans	20
10.3	Rachunek zysków i strat	25
10.4	Rachunek przepływów pieniężnych	27
10.5	Zestawienie zmian w kapitale własnym	29
10.6	Dodatkowe informacje finansowe za II kwartał 2020 r.	31
10.7	Zasady przyjęte przy sporządzaniu raportu	32

## 1

# Komentarz Zarządu

## Szanowni Państwo,

Drugi kwartał bieżącego roku był trudnym kwartałem dla wszystkich (w szczególności jego pierwsza część). Przez rozszerzającą się pandemię COVID19 rynek doświadczył zamknięcia sklepów, spadku obrotów, a sytuacja wielu firm, szczególnie z sektora usług znacznie się pogorszyła. Dla QuarticOn to także nie był łatwy okres, a jednak cały II kwartał od strony wyników finansowych był o ponad +155 tys. zł lepszy niż poprzedni kwartał (EBITDA). Warto podkreślić, że za sam czerwiec, EBITDA była znowu na „plusie”.

Ten wynik to efekt ciężkiej pracy całego zespołu. Nowe kontrakty sprzedażowe w Polsce i za granicą (o czym informowaliśmy w raportach bieżących) pozwoliły na pokrycie luki w sprzedaży po utraconych klientach (piszemy o tym na dalszych stronach raportu). Dalsza redukcja kosztów (także dzięki rozmowom z kontrahentami) pozwoliła na ich zmniejszenie o 233 tys. zł w stosunku do poprzedniego kwartału. Liczyliśmy na trochę więcej, ale niestety pandemia koronawirusa ma także negatywny wpływ na czas rozmów biznesowych i podpisywania kontraktów. Stąd też część z nich zrealizuje się najprawdopodobniej już w 3 kwartale br.

Drugi kwartał to także intensywne prace nad rozwojem oferowanych produktów o nowe funkcjonalności, ale także coraz większa popularność inteligentnej wyszukiwarki SmartSearch (to miło usłyszeć od klientów, że klienci ich e-sklepów chwalą to rozwiązanie mówiąc „wreszcie można znaleźć właściwe produkty”). Planujemy w najbliższym czasie udostępnić jeszcze kilka ciekawych rozwiązań dla naszych klientów.

W kwestiach korporacyjnych najważniejsze jest zwołanie na 28 sierpnia 2020 Zwyczajnego Walnego Zgromadzenia Akcjonariuszy. Poza standardowymi uchwałami związanymi z akceptacją sprawozdania finansowego za ubiegły rok (vide Raport Bieżący EBI Nr 10/2020 z 01 sierpnia 2020 roku), zostanie poddane pod głosowanie także podniesienie kapitału Spółki. Nowo pozyskany kapitał to przyspieszenie rozwoju Spółki w strategicznych obszarach: kanału SaaS (który ma duży potencjał wzrostu), na nowych rynkach oraz w sferze produktowej (Spółka planuje rozpocząć prace nad nowym, innowacyjnym produktem).

Ponadto, po okresie pandemii który spowolnił proces poszukiwania potencjalnych celów celów akwizycyjnych, obecnie dokonujemy przeglądu rynku pod kątem możliwych akwizycji. Jednak realnie patrząc, trudno będzie zamknąć ten proces do końca tego roku, stąd też propozycja aby na najbliższym Walnym Zgromadzeniu Akcjonariuszy Spółki wydłużyć termin wyko-rzystania kapitału docelowego do końca 2021 roku.

Pomimo tego, iż drugi kwartał był dla Spółki sporym wyzwaniem, warto zaznaczyć że jego koń-cówka (czerwiec) przyniosła sporo pozytywnego ożywienia – zarówno w kwestiach budowy nowych relacji handlowych jak i już toczących się rozmów biznesowych. I chociaż III kwartał to okres wakacyjny, to jednak mamy nadzieję, że będą to kolejne miesiące pozytywnych zmian.

**Zarząd QuarticOn S.A.**



**Paweł Wyborski**  
Założyciel i Prezes Zarządu



**Michał Giergielewicz**  
Członek Zarządu

## 2

## **Wpływ pandemii COVID na biznes.**

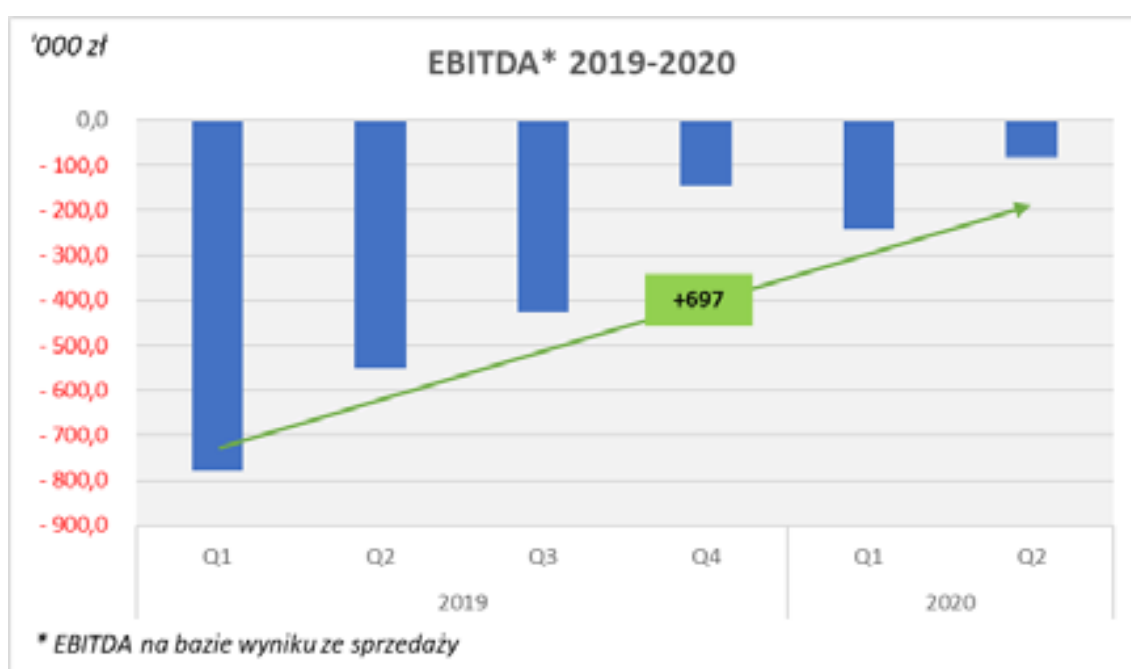
Tak jak zostało to wskazane w słowie wstępnym, drugi kwartał 2020 został zdominowany przez skutki lock downu gospodarczego ogłoszonego w końcu pierwszego kwartału 2020. Z dnia na dzień niektóre gałęzie gospodarki (np. turystyka, gastronomia, hotelarstwo) straciły klientów, a inne (np. spożywcza, higieniczna, kosmetyczna) nie były w stanie zaspokoić powstałego popytu. QuarticOn SA świadczy usługi e-commerce dla szerokiego spektrum klientów z różnych gałęzi handlu on-line, Spółka odczuła więc wpływ zarówno wzmożonego zainteresowania ze strony części klientów, jak i kompletnego zamrożenia działań ze strony niektórych klientów. To pierwsze przełożyło się na zwiększenie zainteresowania usługami Spółki, to drugie na zamrożenie usług lub rezygnacje z nich (wyższy niż zwykle wskaźnik churn).

Należy podkreślić, że z perspektywy najbliższych miesięcy, sytuacja jest trudna do przewidzenia i jednoznacznej oceny. Z jednej strony widać rosnący potencjał sektora online, a z drugiej odczuwa też się uczucie niepewności, co do okresu „po wakacjach”.

## 3

## Najważniejsze dane finansowe za II kwartał 2020 r.

Wyniki finansowe za II kwartał 2020 roku są lepsze niż za ubiegły kwartał: pomimo niewielkiego spadku sprzedaży, przy ograniczeniu kosztów, udało się polepszyć EBITDA o 155 tys. zł kwartał do kwartału (jednocześnie osiągając dodatni wynik w czerwcu). Na przestrzeni 1,5 roku, Spółka poprawiła poziom EBITDA o prawie 0,7 mln zł.



Jak już wcześniej wspomniano, sprzedaż w II kwartale br. była nieznacznie niższa niż w I kwartale, jednak różnica ta została z nawiązką pokryta obniżką kosztów. Te ostatnie (koszty operacyjne z wyłączeniem amortyzacji) są o 232 tys. zł niższe (kwartał do kwartału). Tutaj największy spadki były w wynagrodzeniach (redukcje) i usługach obcych (renegocjacje kontraktów). W efekcie powyższych zmian, w porównaniu do poprzedniego kwartału 2020 roku, wynik netto Spółki wzrósł o +309 tys. zł.

## Wybrane dane z rachunku zysków i strat za II kwartał 2020 r.

Pozycje Rachunku Zysków i Strat	w tys. zł				
	II KW 2019	I KW 2020	II KW 2020	II KW 2020 / I KW 2020	II KW 2020 / II KW 2019
Przychody netto ze sprzedaży produktów	1 140,7	1 103,1	1 025,7	-77,4	-115,0
Koszty operacyjne z wyłączeniem amortyzacji	-1 690,9	-1 340,3	-1 107,7	-232,6	-583,2
<b>EBITDA (na bazie wyniku ze sprzedaży)*</b>	<b>-550,2</b>	<b>-237,1</b>	<b>-82,0</b>	<b>+155,1</b>	<b>+468,2</b>
Amortyzacja	-677,2	-668,3	-639,2	+29,1	+38,0
<b>EBIT (wynik operacyjny)</b>	<b>-1 155,8</b>	<b>-983,7</b>	<b>-653,7</b>	<b>+330,0</b>	<b>+502,1</b>
Wynik netto	-1 201,1	-1 022,2	-712,7	+309,5	+488,5

\* EBITDA [ang. earnings before interest, taxes, depreciation and amortization] = zysk \_strata\_ przed potrąceniem kosztów finansowych \_odsetek\_, podatków i amortyzacji. W raportowaniu miesięcznym i kwartalnym Spółka wylicza EBITDA na bazie wyniku ze sprzedaży, natomiast dla rocznych danych finansowych na podstawie wyniku operacyjnego.

Odnosząc wyniki za II kwartał 2020 rok, do analogicznego kwartału w 2019 roku, widać jeszcze większe zmiany w kluczowych pozycjach. Ujemny efekt niższej o 115 tys. zł sprzedaży, został pokryty niższymi o prawie 585 tys. zł kosztami. Dzięki temu, EBITDA jest o 468 tys. zł lepsza, a wynik netto o 489 tys. zł wyższy niż w roku ubiegłym.



## Wybrane dane z bilansu i rachunku przepływów

Pozycje Bilansu	w tys. zł	
	Na dzień 30.06.2020	Na dzień 30.06.2019
Aktywa trwałe	6 690,4	7 757,5
w tym wartości niematerialne i prawne	6 669,3	7 711,1
Aktywa obrotowe	2 009,3	3 434,0
w tym krótkoterminowe aktywa finansowe	65,1	1 233,1
<b>AKTYWA RAZEM</b>	<b>8 699,7</b>	<b>11 191,6</b>
Kapitał (fundusz) własny	4 461,8	7 571,1
Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania	4 237,8	3 620,4
w tym krótkoterminowe	2 242,3	3 306,1
<b>PASYWA RAZEM</b>	<b>8 699,7</b>	<b>11 191,6</b>

Pozycje Rachunku Przepływów	w tys. zł	
	Narastająco 2020	Narastająco 2019
Zysk (strata) netto	-1 735,5	-2 605,8
Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	411,9	-1 454,0
Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	100,1	-199,3
Środki pieniężne na koniec okresu	65,1	1 233,1





## 4

# Istotne wydarzenia w II kwartale 2020 r.

## 4.1

### Rynek w Polsce (66% sprzedaży kwartału)

II kwartał 2020 roku na polskim rynku, podobnie jak na pozostałych rynkach, upłynął pod hasłem „koronawirusa”. Niemniej w tym okresie spółka podpisała kilka znaczących kontraktów, ale co ważne znacznie zwiększyła się skala tzw. lejka sprzedażowego, czyli aktualnie prowadzonych rozmów handlowych z potencjalnymi klientami. Dodatkowo w geście solidarności, celem wzmocnienia kondycji polskiej branży detalicznej, poprzez wspieranie efektywnej sprzedaży sklepów internetowych, Spółka udostępniła bezpłatnie jeden ze swoich produktów - inteligentną wyszukiwarkę “smart search” - na okres 3 miesięcy.

Istotnym wydarzeniem dla Spółki było również podpisanie umowy partnerskiej z Orange Polska S.A., dzięki której produkty e-commerce opracowane przez QuarticOn S.A. znajdą się w ofercie usług oferowanych przez Orange. ( Spółka przygotowała dedykowaną ofertę dla klientów Orange).

Orange Polska S.A. jest jednym z liderów na rynku telekomunikacyjnym w Polsce, z dużym portfolio klientów biznesowych działających w sektorze sprzedaży internetowej – dla naszej Spółki może to być bardzo interesująca grupa potencjalnych klientów.

Niemniej jednak, z perspektywy dalszego rozwoju sprzedaży, istotna jest znacząca zmiana w postrzeganiu roli kanału e-commerce dla rozwoju biznesu. Spółka obserwuje wzrost zainteresowania oraz postępującą alokację budżetów klientów, idącą w stronę handlu on-line. Zakładamy, że w perspektywie średnioterminowej i długoterminowej globalne efekty tych zmian powinny się trwale i pozytywnie przełożyć na wyniki sprzedaży osiągnięte przez Spółkę.

## 4.2

### **Rynki zagraniczne (34% sprzedaży kwartału)**

QuarticOn rozwija sprzedaż zagraniczną, chociaż pandemia wydłużyła proces podejmowanych rozmów biznesowych. Jednak ostatnio podpisane umowy z klientami z Serbii i Chorwacji pozwalają trochę bardziej optymistycznie spojrzeć na perspektywy.

#### **Rynek Czeski / kanał SaaS**

Drugi kwartał 2020 na rynku czeskim i słowackim to okres rozmów z klientami, którzy najbardziej ucierpieli w wyniku pandemii Covid19. Z częścią z nich udało się jednak przedłużyć kontrakty do końca bieżącego roku, z niektórymi na krótsze okresy. Jest to także okazja do poznania opinii klientów o naszych produktach i ich oczekiwań co do ich rozwoju.

Po zawirowaniach wynikających z pandemii (ucierpieli np. klienci Spółki z platform e-commerce, co przełożyło się na spadek sprzedaży kanału SaaS o czym Spółka informowała w raporcie bieżącym, dotyczącym sprzedaży w tym kanale), Spółka zintensyfikowała rozmowy z agencjami i partnerami, którzy będą wspierać sprzedaż rozwiązań QuarticOn zarówno w kanale tradycyjnym jak i SaaS. Firmy te mają bezpośredni i szybki kontakt z potencjalnymi klientami, a to powinno zaowocować zwiększeniem sprzedaży w najbliższych miesiącach.

## 4.3

### **Działania w obszarze marketingu i obsługi klienta (customer success)**

Drugi kwartał 2020 roku to dla firmy przede wszystkim optymalizacja działań marketingowych w zakresie poszerzenia widoczności wtyczek i produktów sprzedawanych w modelu SaaS. Zespół Marketingu skupił się na opracowaniu nowej strategii marketingowej: zmieniona została komunikacja i opracowano specjalistyczny „content” ułatwiający konfigurację narzędzi oferowanych przez Spółkę.

Firma dąży do poszerzenia świadomości potencjalnego klienta na temat oferowanych usług. Pomóc w tym zadaniu mają, w szczególności:

- specjalistyczny help-center, pokazujące funkcjonowanie sklepu e-commerce w modelu SaaS z produktami firmy,
- rozbudowa informacji zbieranych o klientach przez sklepy e-commerce,
- optymalizacja kampanii marketingowych,
- indeks nowych funkcjonalności wraz z nowym cennikiem na stronie www.

Firma stawia na automatyzację i większą samodzielność klientów. Istotnym celem działań jest ograniczenie do minimum udziału pracowników QuarticOn w procesie startu (wdrożenia) aplikacji firmy u klientów.

## 4.4

**IT / produkty**

Okres II kwartału 2020 roku, to okres intensywnych prac nad dalszym dopracowaniem produktów Spółki. W module Marketing Automation pojawiły się nowe kampanie i zmiany w kreatorze mailingowym. Istotnie zwiększono także prędkość wysyłania maili w ramach kampanii.

W bardzo dobrze przyjętej wyszukiwarce "SmartSearch" także wprowadzono ulepszenia (jednym z nich jest tzw. suggester, który podpowiada frazy do wpisania przez klientów).

Ponieważ narzędzia Spółki oferują dużo możliwości i opcji konfiguracji, 'panel klienta' (centrum sterowania funkcjami) jest także poddawany stałym usprawnieniom. W ubiegłym kwartale także doszły nowe opcje segregacji produktów, podgląd wyników czy definiowanie możliwości wyświetlania wyników na stronie).

Spółka dokonuje także ciągłej optymalizacji infrastruktury IT, która z jednej strony pozwala na obniżkę kosztów, a z drugiej (w obszarze hostingu) na utrzymanie kosztów na podobnym poziomie, pomimo zwiększenia strumienia danych.





**SmartSearch** jest jednym z ciekawszych produktów oddanych do użytku przez Spółkę. W II kwartale 2020 roku, wdrożone rozwiązania obsłużyły ponad 11 mln zapytań. Sam produkt jest prosty do wdrożenia, a daje dużo korzyści. Przychody z wyszukiwarki rosną (np. +45% u jednego z klientów), co pozwala lepiej także poznać potrzeby klientów.

**SmartSearch** umożliwia też monitorowanie wyników w czasie rzeczywistym – pozwala szybko reagować na zmiany. Możliwość dokładnego ustawienia parametrów oraz rozbudowane statystyki, robią z SmartSearch cenne źródło wiedzy o potrzebach klientów. Dlatego też, sami klienci chwalą nowe rozwiązanie.



## 4.5

## Średnia sprzedaż z klienta (ARPC<sup>1</sup>) i churn<sup>2</sup> wartościowy

W II kwartale 2020 roku udział sprzedaży w kanale SaaS w relacji do sprzedaży ogółem osiągnął 6%. Średnia wartość sprzedaży dla wszystkich klientów w II kwartale 2020 roku wyniosła 1,86 tys. zł i była wyższa o +2,8% niż w poprzednim kwartale.

### ARPC w poszczególnych kanałach kształtował się następująco:

ARPC	000 zł		
	I kw. 2020	II kw. 2020	zmiana
Ogółem	1,81	1,86	2,8%
Kanał tradycyjny	2,59	2,80	8,2%
Kanał SaaS	0,28	0,30	5,6%

Jak już wcześniej zostało to podkreślone, churn za II kwartał 2020 roku był wyższy niż zwykle i wyniósł 5,6%. Skutki pandemii (zamrożenie gospodarki), które odczuli klienci QuarticOn przełożyły się częściowo na rezygnacje z usług Spółki, a to ma swoje odzwierciedlenie właśnie w wyższym poziomie tego wskaźnika. Spółka podejmuje działania, aby zminimalizować tego typu sytuacje, jednak trudno na dzisiaj przewidzieć jakie będą zachowania klientów w obliczu ryzyka rozwoju pandemii COVID19.

<sup>1</sup> ARPC (ang. Average revenue per paying customer) – średni przychód z klienta

<sup>2</sup> Churn – wskaźnik prezentujący utratę przychodów w wyniku odejścia klientów

## **Informacja o jednostkach zależnych emitenta i przyczynach niesporządzenia sprawozdań skonsolidowanych**

Spółka posiada 50% udziałów i taki sam udział w ogólnej liczbie głosów w spółce QuarticOn (Shanghai) Company Ltd., która jednak nie rozpoczęła działalności gospodarczej i nie ma istotnego wpływu na działalność Spółki.

Pozostałe 50% udziału kapitałowego w ww. spółce przysługują spółce Wan Sheng Asia Ltd z siedzibą w Road Town na Brytyjskich Wyspach Dziewiczych. Kapitał założycielski spółki ustalony był na 118 tys. Euro. Taka jest też wartość aktywów i pasywów (118 tys. Euro), jednakże żadna ze stron nie opłaciła udziałów i Spółka nie rozpoczęła działalności gospodarczej.

Wobec czego przychody i koszty ww. spółki na koniec II kwartału 2020 r. wyniosły 0 Euro.

QuarticOn rozważa wykorzystanie wymienionej spółki w przyszłości celem prowadzenia sprzedaży oferowanych przez nią usług na rynkach azjatyckich.

19 marca 2019 roku zarejestrowana została spółka QuarticOn Ltd. z siedzibą w Londynie. QuarticOn S.A. jest 100% udziałowcem w kapitale zakładowym tej spółki i posiada taki sam udział w ogólnej liczbie głosów.

Na dzień sporządzenia raportu, QuarticOn Ltd. nie rozpoczęła jeszcze działalności operacyjnej, wobec czego przychody i koszty na koniec II kwartału 2020 r. wyniosły 0 GBP. Kapitał spółki został opłacony, a zobowiązania i aktywa wynoszą 1000 GBP.

W związku z dużym zaangażowaniem w obecne projekty w kanale SaaS oraz panującą pandemią COVID19, Spółka postanowiła przełożyć rozpoczęcie działalności operacyjnej QuarticOn Ltd. na dalsze miesiące 2020 roku.

Wobec powyższego QuarticOn jest zwolniony z obowiązku objęcia konsolidacją ww. jednostek zależnych na podstawie art. 58 ust. 1 Ustawy o rachunkowości.





## 6

## Informacja o strukturze akcjonariatu emitenta

Według najlepszej wiedzy Spółki, struktura akcjonariatu QuarticOn S.A. na dzień publikacji niniejszego raportu, tj. na 14 sierpnia 2020 roku przedstawia się następująco:

akcjonariusz	liczba akcji *	udział w kapitale
Venture FIZ	251 000	17,9%
CBNC Capital Solutions Ltd.	187 031	13,3%
Paweł Wyborski	172 352	12,2%
Q Free Trading Limited	123 500	8,8%
ACATIS Investment KVG mbH	134 100	9,5%
Kamil Cisko	118 500	8,4%
Paulina Zamojska	72 574	5,2%
Pozostali **	345 243	24,6%
<b>Razem</b>	<b>1 404 300</b>	<b>100,0%</b>

\* wszystkie akcje serii A, B, C, D, E i F

\*\* w tym kluczowi pracownicy (program ESOP)



7

## **Informacja dotycząca liczby osób zatrudnionych przez emitenta**

Na koniec czerwca 2020 roku, zatrudnienie w Spółce - w przeliczeniu na pełne etaty - wynosiło 28 osób (umowa o pracę, umowa zlecenia, współpraca z osobami prowadzącymi własną działalność gospodarczą).

8

## **Prognozy wyników finansowych**

Spółka nie publikowała prognoz wyników finansowych na rok 2020.

## 9

## Definicje i wyjaśnienie wskaźników operacyjnych

Wskaźnik	Źródło danych	Sposób obliczania	Użyteczność
ARPC – średni przychód z klienta	System księgowy i system do fakturowania	Suma przychodów (w danym okresie) / liczba klientów którym wystawiona została faktura (w danym okresie)	Wskaźnik pomocny przy ocenie źródeł budowy sprzedaży, także w różnych kanałach sprzedaży (np. czasami wzrost liczby klientów okupiony jest spadkiem ARPU, ale w ogólnym rozrachunku przychody mogą rosnąć).
EBITDA (na bazie wyniku ze sprzedaży)	System księgowy	Wynik na sprzedaży plus amortyzacja	Wskaźnik używany przez QuarticOn w raportowaniu miesięcznym i kwartalnym; przybliża wynik na bezpośrednim, bieżącym biznesie firmy, ale pomija jednorazowe zdarzenia księgowe (np. odpisy czy zmiany niektórych rezerw, które są na ogół dokonywane raz w roku na koniec grudnia, a które mogą dotyczyć całego roku lub także okresów poprzednich). W ten sposób miesięczne lub kwartalne rezultaty są bardziej porównywalne krótkim okresie.
EBITDA (na bazie wyniku operacyjnego)	System księgowy	Wynik operacyjny plus amortyzacja (wynik przed pomniejszeniem o odsetki i podatki)	Wskaźnik używany w QuarticOn w raportowaniu rocznym. Prezentuje wynik na bezpośrednim biznesie Spółki wraz ze wszystkimi odpisami czy zmianami rezerw zawartych w pozostałych przychodach i kosztach operacyjnych, występujących na przestrzeni roku.
Churn	System księgowy i system do fakturowania	Suma przychodów z poprzedniego miesiąca od klientów, którzy w poprzednim miesiącu zakończyli korzystanie z usług Spółki, w relacji do łącznej wartości sprzedaży w poprzednim miesiącu.	Wskaźnik przybliża skalę utraty sprzedaży wynikającą z rezygnacji (odejść) klientów. Nie ma jednej wzorcowej wartości, niemniej im ten wskaźnik niższy tym lepiej.

**Zastrzeżenie: wszystkie wskaźniki nie powinny być analizowane w oderwaniu od pozostałych wyników Spółki**

# Skrócone sprawozdanie finansowe

## 10.1

### Wprowadzenie

#### Podstawowe informacje o Emitencie

Nazwa spółki:	QuarticOn Spółka Akcyjna
Siedziba:	Warszawa
Adres:	02-017 Warszawa, Al. Jerozolimskie 123A
Data utworzenia Spółki:	Akt Notarialny z dnia 13.05.2011 r.
Wpis do Rejestru Przedsiębiorców pod numerem KRS 0000389015. Wpisu dokonał Sąd Rejonowy w Warszawie XII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego w dniu 11.06.2011 r. W wyniku przekształcenia w Spółkę Akcyjną, uzyskała nowy numer KRS 0000715276.	
Numer identyfikacji podatkowej (NIP):	5213608082
REGON:	142977414
W imieniu Emitenta działają:	Wyborski Paweł – Prezes Zarządu Giergielewicz Michał – Członek Zarządu

W przypadku zarządu jednoosobowego prawo samodzielnego reprezentowania spółki przysługuje prezesowi zarządu; w przypadku zarządu wieloosobowego każdy członek zarządu reprezentuje spółkę samodzielnie.

## Podstawa sporządzenia

Niniejszy raport kwartalny spółki QuarticOn S.A. został sporządzony zgodnie z wymogami § 5 ust. 1 pkt 1 Załącznika nr 3 do Regulaminu Alternatywnego Systemu Obrotu – „Informacje bieżące i okresowe przekazywane w alternatywnym systemie obrotu na rynku NewConnect” w związku z zapisami § 5 ust. 3 oraz ust. 4.1 i 4.2. Dane finansowe przedstawione w niniejszym raporcie kwartalnym Spółki zawierają dane za okres od 01 kwietnia do 30 czerwca 2020r. oraz dane porównawcze za analogiczny okres roku poprzedniego. Dane bilansowe przedstawione są na 30 czerwca 2020 roku, dane porównawcze zaś na 30 czerwca 2019 roku.

Wszelkie dane finansowe zostały zaprezentowane w tysiącach polskich złotych.

## 10.2

### Bilans

#### Aktywa

(w tys. zł)		Na dzień 30.06.2020	Na dzień 30.06.2019
<b>A.</b>	<b>Aktywa trwałe</b>	<b>6 690,4</b>	<b>7 757,5</b>
<b>I.</b>	<b>Wartości niematerialne i prawne</b>	<b>6 669,3</b>	<b>7 711,1</b>
1.	Koszty zakończonych prac rozwojowych	6 651,1	7 656,9
2.	Wartość firmy	0,0	0,0
3.	Inne wartości niematerialne i prawne	18,2	54,1
4.	Zaliczki na wartości niematerialne i prawne	0,0	0,0
<b>II.</b>	<b>Rzeczowe aktywa trwałe</b>	<b>16,1</b>	<b>46,5</b>

1.	Środki trwałe		16,1	46,5
	a)	grunty (w tym prawo użytkowania wieczystego gruntu)	0,0	0,0
	b)	budynki, lokale, prawa do lokali i obiekty inżynierii lądowej i wodnej	0,0	0,0
	c)	urządzenia techniczne i maszyny	15,7	44,0
	d)	środki transportu	0,0	0,0
	e)	inne środki trwałe	0,4	2,4
2.	Środki trwałe w budowie		0,0	0,0
3.	Zaliczki na środki trwałe w budowie		0,0	0,0
<b>III.</b>	<b>Należności długoterminowe</b>		<b>0,0</b>	<b>0,0</b>
1.	Od jednostek powiązanych		0,0	0,0
2.	Od pozostałych jednostek, w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale		0,0	0,0
3.	Od pozostałych jednostek		0,0	0,0
<b>IV.</b>	<b>Inwestycje długoterminowe</b>		<b>5,0</b>	<b>0,0</b>
1.	Nieruchomości		0,0	0,0
2.	Wartości niematerialne i prawne		0,0	0,0
3.	Długoterminowe aktywa finansowe		5,0	0,0
	a)	w jednostkach powiązanych	5,0	0,0
	b)	w pozostałych jednostkach, w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale	0,0	0,0
	c)	w pozostałych jednostkach	0,0	0,0
4.	Inne inwestycje długoterminowe		0,0	0,0
<b>V.</b>	<b>Długoterminowe rozliczenia międzyokresowe</b>		<b>0,0</b>	<b>0,0</b>
1.	Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego		0,0	0,0
2.	Inne rozliczenia międzyokresowe		0,0	0,0
<b>B.</b>	<b>Aktywa obrotowe</b>		<b>2 009,3</b>	<b>3 434,0</b>
<b>I.</b>	<b>Zapasy</b>		<b>0,0</b>	<b>0,0</b>
1.	Materiały		0,0	0,0
2.	Półprodukty i produkty w toku		0,0	0,0
3.	Produkty gotowe		0,0	0,0
4.	Towary		0,0	0,0
5.	Zaliczki na dostawy i usługi		0,0	0,0
<b>II.</b>	<b>Należności krótkoterminowe</b>		<b>771,3</b>	<b>1 216,8</b>
1.	Należności od jednostek powiązanych		0,0	0,0
	a)	z tytułu dostaw i usług, o okresie spłaty:	0,0	0,0
		- do 12 miesięcy	0,0	0,0
		- powyżej 12 miesięcy	0,0	0,0
	b)	inne	0,0	0,0

2.	Należności od pozostałych jednostek, w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale		0,0	0,0
	a)	z tytułu dostaw i usług, o okresie spłaty:	0,0	0,0
		- do 12 miesięcy	0,0	0,0
		- powyżej 12 miesięcy	0,0	0,0
	b)	inne	0,0	0,0
3.	Należności od pozostałych jednostek		771,3	1 216,8
	a)	z tytułu dostaw i usług, o okresie spłaty:	544,9	930,8
		- do 12 miesięcy	544,9	930,8
		- powyżej 12 miesięcy	0,0	0,0
	b)	z tytułu podatków, dotacji, ceł, ubezpieczeń społecznych i zdrowotnych oraz innych tytułów publicznoprawnych	80,4	141,0
	c)	inne	146,0	145,1
	d)	dochodzone na drodze sądowej	0,0	0,0
<b>III.</b>	<b>Inwestycje krótkoterminowe</b>		<b>65,1</b>	<b>1 233,1</b>
1.	Krótkoterminowe aktywa finansowe		65,1	1 233,1
	a)	w jednostkach powiązanych	0,0	0,0
	b)	w pozostałych jednostkach	0,0	0,0
	c)	środki pieniężne i inne aktywa pieniężne	65,1	1 233,1
2.	Inne inwestycje krótkoterminowe		0,0	0,0
<b>IV.</b>	<b>Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe</b>		<b>1 172,8</b>	<b>984,1</b>
<b>C.</b>	<b>Należne wpłaty na kapitał podstawowy</b>		<b>0,0</b>	<b>0,0</b>
<b>D.</b>	<b>Udziały (akcje) własne</b>		<b>0,0</b>	<b>0,0</b>
<b>Aktywa razem</b>			<b>8 699,7</b>	<b>11 191,6</b>

## Pasywa

(Dane w tys. zł)		Na dzień 30.06.2020	Na dzień 30.06.2019
<b>A.</b>	<b>Kapitał (fundusz) własny</b>	<b>4 461,8</b>	<b>7 571,1</b>
<b>I.</b>	<b>Kapitał (fundusz) podstawowy</b>	<b>140,4</b>	<b>123,5</b>
<b>II.</b>	<b>Kapitał (fundusz) zapasowy, w tym:</b>	<b>18 727,1</b>	<b>18 089,3</b>
	- nadwyżka wartości sprzed. nad wartością nom. udziałów (akcji)	18 727,1	18 089,3
<b>III.</b>	<b>Kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny, w tym:</b>	<b>0,0</b>	<b>0,0</b>
	- z tytułu aktualizacji wartości godziwej	0,0	0,0
<b>IV.</b>	<b>Pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe, w tym:</b>	<b>0,0</b>	<b>0,0</b>
	- tworzone zgodnie z umową (statutem) spółki	0,0	0,0
	- na udziały (akcje) własne	0,0	0,0
<b>V.</b>	<b>Zysk (strata) z lat ubiegłych</b>	<b>-12 670,2</b>	<b>-8 036,0</b>
<b>VI.</b>	<b>Zysk (strata) netto</b>	<b>-1 735,5</b>	<b>-2 605,8</b>
<b>VII.</b>	<b>Odpisy z zysku netto w ciągu roku obrotowego (wielkość ujemna)</b>	<b>0,0</b>	<b>0,0</b>
<b>B.</b>	<b>Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania</b>	<b>4 237,8</b>	<b>3 620,4</b>
<b>I.</b>	<b>Rezerwy na zobowiązania</b>	<b>146,9</b>	<b>134,3</b>
1.	Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	0,0	0,0
2.	Rezerwa na świadczenia emerytalne i podobne	27,9	0,0
	- długoterminowa	0,0	0,0
	- krótkoterminowa	27,9	0,0
3.	Pozostałe rezerwy	119,0	134,3
	- długoterminowe	0,0	0,0
	- krótkoterminowe	119,0	134,3
<b>II.</b>	<b>Zobowiązania długoterminowe</b>	<b>1 590,0</b>	<b>0,0</b>
1.	Wobec jednostek powiązanych	0,0	0,0
2.	Wobec pozostałych jednostek, w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale	0,0	0,0
3.	Wobec pozostałych jednostek	1 590,0	0,0
	a) kredyty i pożyczki	1 590,0	0,0
	b) z tytułu emisji dłużnych papierów wartościowych	0,0	0,0
	c) inne zobowiązania finansowe	0,0	0,0
	d) zobowiązania wekslowe	0,0	0,0
	e) inne	0,0	0,0



<b>III.</b>	<b>Zobowiązania krótkoterminowe</b>	<b>2 242,3</b>	<b>3 306,1</b>
1.	Wobec jednostek powiązanych	266,0	261,0
	a) z tytułu dostaw i usług, o okresie wymagalności:	0,0	0,0
	- do 12 miesięcy	0,0	0,0
	- powyżej 12 miesięcy	0,0	0,0
	b) inne	266,0	261,0
2.	Wobec pozostałych jednostek, w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale	0,0	0,0
	a) z tytułu dostaw i usług, o okresie wymagalności:	0,0	0,0
	- do 12 miesięcy	0,0	0,0
	- powyżej 12 miesięcy	0,0	0,0
	b) inne	0,0	0,0
3.	Wobec pozostałych jednostek	1 976,3	3 045,1
	a) kredyty i pożyczki	1 208,7	2 627,8
	b) z tytułu emisji dłużnych papierów wartościowych	0,0	0,0
	c) inne zobowiązania finansowe	0,0	0,0
	d) z tytułu dostaw i usług, o okresie wymagalności:	583,2	319,7
	- do 12 miesięcy	583,2	319,7
	- powyżej 12 miesięcy	0,0	0,0
	e) zaliczki otrzymane na dostawy	0,0	0,0
	f) zobowiązania wekslowe	0,0	0,0
	g) z tytułu podatków, ceł, ubezpieczeń społecznych i zdrowotnych oraz innych tytułów publicznoprawnych	142,7	94,3
	h) z tytułu wynagrodzeń	30,2	2,2
	i) inne	11,5	1,1
4.	Fundusze specjalne	0,0	0,0
<b>IV.</b>	<b>Rozliczenia międzyokresowe</b>	<b>258,6</b>	<b>180,0</b>
1.	Ujemna wartość firmy	0,0	0,0
2.	Inne rozliczenia międzyokresowe	258,6	180,0
	- długoterminowe	0,0	0,0
	- krótkoterminowe	258,6	180,0
<b>Pasywa razem</b>		<b>8 699,7</b>	<b>11 191,6</b>

## 10.3

**Rachunek zysków i strat**

(Dane w tys. zł)		Narastająco 2020	Tylko II kw. 2020	Narastająco 2019	Tylko II kw. 2019
<b>A.</b>	<b>Przychody netto ze sprzedaży i zrównane z nimi, w tym:</b>	<b>2 128,8</b>	<b>1 025,7</b>	<b>2 383,4</b>	<b>1 140,7</b>
	od jednostek powiązanych	0,0	0,0	0,0	0,0
I.	Przychody netto ze sprzedaży produktów	2 128,8	1 025,7	2 383,4	1 140,7
II.	Zmiana stanu produktów (zwiększenie-wartość dodatnia, zmniejszenie-wartość ujemna)	0,0	0,0	0,0	0,0
III.	Koszt wytworzenia produktów na własne potrzeby jednostki	0,0	0,0	0,0	0,0
IV.	Przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów	0,0	0,0	0,0	0,0
<b>B.</b>	<b>Koszty działalności operacyjnej</b>	<b>3 757,5</b>	<b>1 746,9</b>	<b>5 061,7</b>	<b>2 368,1</b>
I.	Amortyzacja	1 304,6	639,2	1 348,7	677,2
II.	Zużycie materiałów i energii	18,7	5,4	45,9	15,4
III.	Usługi obce	1 584,3	735,3	2 089,9	894,3
IV.	Podatki i opłaty, w tym:	16,8	5,1	34,2	14,2
	– podatek akcyzowy	0,0	0,0	0,0	0,0
V.	Wynagrodzenia	720,2	322,9	1 318,2	656,3
VI.	Ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia, w tym:	70,5	23,9	169,4	95,6
	- emerytalne	57,4	26,2	101,9	50,7
VII.	Pozostałe koszty rodzajowe	42,5	15,2	55,5	15,1
VIII.	Wartość sprzedanych towarów i materiałów	0,0	0,0	0,0	0,0
<b>C.</b>	<b>Zysk (strata) ze sprzedaży (A - B)</b>	<b>-1 628,7</b>	<b>-721,2</b>	<b>-2 678,3</b>	<b>-1 227,4</b>
<b>D.</b>	<b>Pozostałe przychody operacyjne</b>	<b>80,9</b>	<b>76,6</b>	<b>161,0</b>	<b>72,0</b>
I.	Zysk z tytułu rozchodu niefinansowych aktywów trwałych	1,1	0,6	0,0	0,0
II.	Dotacje	0,0	0,0	0,0	0,0
III.	Aktualizacja wartości aktywów niefinansowych	74,4	74,4	149,4	70,8
IV.	Inne przychody operacyjne	5,3	1,6	11,5	1,1
<b>E.</b>	<b>Pozostałe koszty operacyjne</b>	<b>90,2</b>	<b>9,1</b>	<b>10,2</b>	<b>0,3</b>
I.	Strata ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych	0,0	0,0	0,0	0,0
II.	Aktualizacja wartości aktywów niefinansowych	0,0	0,0	0,0	0,0
III.	Inne koszty operacyjne	90,2	9,1	10,2	0,3
<b>F.</b>	<b>Zysk (strata) z działalności operacyjnej (C+D-E)</b>	<b>-1 638,0</b>	<b>-653,7</b>	<b>-2 527,5</b>	<b>-1 155,8</b>
<b>G.</b>	<b>Przychody finansowe</b>	<b>0,2</b>	<b>-9,3</b>	<b>15,0</b>	<b>4,3</b>
I.	Dywidendy i udziały w zyskach, w tym:	0,0	0,0	0,0	0,0

	a) od jednostek powiązanych, w tym:	0,0	0,0	0,0	0,0
	- w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale	0,0	0,0	0,0	0,0
	b) od jednostek pozostałych, w tym:	0,0	0,0	0,0	0,0
	'- w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale	0,0	0,0	0,0	0,0
II.	Odsetki, w tym:	0,2	0,0	14,7	4,3
	- od jednostek powiązanych	0,0	0,0	0,0	0,0
III.	Zysk z tytułu rozchodu aktywów finansowych, w tym:	0,0	0,0	0,0	0,0
	- w jednostkach powiązanych	0,0	0,0	0,0	0,0
IV.	Aktualizacja wartości aktywów finansowych	0,0	0,0	0,0	0,0
V.	Inne	0,0	-9,3	0,3	0,0
<b>H.</b>	<b>Koszty finansowe</b>	<b>97,6</b>	<b>49,7</b>	<b>93,3</b>	<b>49,7</b>
I.	Odsetki, w tym:	95,8	47,8	93,3	46,6
	- dla jednostek powiązanych	0,0	0,0	0,0	0,0
II.	Strata z tytułu rozchodu aktywów finansowych, w tym:	0,0	0,0	0,0	0,0
	- w jednostkach powiązanych	0,0	0,0	0,0	0,0
III.	Aktualizacja wartości aktywów finansowych	0,0	0,0	0,0	0,0
IV.	Inne	1,8	1,8	0,0	3,0
<b>I.</b>	<b>Zysk (strata) brutto (F+G-H)</b>	<b>-1 735,5</b>	<b>-712,7</b>	<b>-2 605,8</b>	<b>-1 201,1</b>
<b>J.</b>	<b>Podatek dochodowy</b>	<b>0,0</b>	<b>0,0</b>	<b>0,0</b>	<b>0,0</b>
<b>K.</b>	<b>Pozostałe obowiązkowe zmniejszenia zysku (zwiększenia straty)</b>	<b>0,0</b>	<b>0,0</b>	<b>0,0</b>	<b>0,0</b>
<b>L.</b>	<b>Zysk (strata) netto (I-J-K)</b>	<b>-1 735,5</b>	<b>-712,7</b>	<b>-2 605,8</b>	<b>-1 201,1</b>

## 10.4

**Rachunek przepływów pieniężnych**

(Dane w tys. zł)		Narastająco 2020	Narastająco 2019
<b>A.</b>	<b>Przeptywy środków pieniężnych z działalności operacyjnej - metoda pośrednia</b>		
<b>I.</b>	<b>Zysk (strata) netto</b>	<b>-1 735,5</b>	<b>-2 605,8</b>
<b>II.</b>	<b>Korekty razem</b>	<b>2 147,5</b>	<b>1 151,8</b>
	1. Amortyzacja	1 304,6	1 348,7
	2. Zyski (straty) z tytułu różnic kursowych	0,0	0,0
	3. Odsetki i udziały w zyskach (dywidendy)	93,3	78,5
	4. Zysk (strata) z działalności inwestycyjnej	-1,1	0,0
	5. Zmiana stanu rezerw	-28,1	43,2
	6. Zmiana stanu zapasów	0,0	19,9
	7. Zmiana stanu należności	229,7	91,7
	8. Zmiana stanu zobowiązań krótkoterminowych, z wyjątkiem pożyczek i kredytów	361,6	-328,2
	9. Zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych	187,5	39,5
	10. Inne korekty	0,0	-141,6
<b>III.</b>	<b>Przeptywy pieniężne netto z działalności operacyjnej (I+/-II)</b>	<b>411,9</b>	<b>-1 454,0</b>
<b>B.</b>	<b>Przeptywy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej</b>	<b>0,0</b>	<b>0,0</b>
<b>I.</b>	<b>Wpływy</b>	<b>1,1</b>	<b>14,7</b>
	1. Zbycie wartości niematerialnych i prawnych oraz rzeczowych aktywów trwałych	1,1	0,0
	2. Zbycie inwestycji w nieruchomości oraz wartości niematerialne i prawne	0,0	0,0
	3. Z aktywów finansowych, w tym:	0,0	14,7
	a) w jednostkach powiązanych	0,0	0,0
	- zbycie aktywów finansowych	0,0	0,0
	- dywidendy i udziały w zyskach	0,0	0,0
	- spłata udzielonych pożyczek długoterminowych	0,0	0,0
	- odsetki	0,0	0,0
	- inne wpływy z aktywów finansowych	0,0	0,0
	b) w pozostałych jednostkach	0,0	14,7

		- zbycie aktywów finansowych	0,0	0,0
		- dywidendy i udziały w zyskach	0,0	0,0
		- spłata udzielonych pożyczek długoterminowych	0,0	0,0
		- odsetki	0,0	14,7
		- inne wpływy z aktywów finansowych	0,0	0,0
	4.	Inne wpływy inwestycyjne	0,0	0,0
<b>II.</b>	<b>Wydatki</b>		<b>671,6</b>	<b>1 007,4</b>
	1.	Nabycie wartości niematerialnych i prawnych oraz rzeczowych aktywów trwałych	671,6	1 007,4
	2.	Inwestycje w nieruchomości oraz wartości niematerialne i prawne	0,0	0,0
	3.	Na aktywa finansowe, w tym:	0,0	0,0
		a) w jednostkach powiązanych	0,0	0,0
		- nabycie aktywów finansowych	0,0	0,0
		- udzielone pożyczki długoterminowe	0,0	0,0
		b) w pozostałych jednostkach	0,0	0,0
		- nabycie aktywów finansowych	0,0	0,0
		- udzielone pożyczki długoterminowe	0,0	0,0
	4.	Inne wydatki inwestycyjne	0,0	0,0
<b>III.</b>	<b>Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej (I-II)</b>		<b>-670,5</b>	<b>-992,7</b>
<b>C.</b>	<b>Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej</b>		<b>0,0</b>	<b>0,0</b>
<b>I.</b>	<b>Wpływy</b>		<b>146,7</b>	<b>0,0</b>
	1.	Wpływy netto z emisji akcji (wydania udziałów) i innych instrumentów kapitałowych oraz dopłat do kapitału	0,0	0,0
	2.	Kredyty i pożyczki	146,7	0,0
	3.	Emisja dłużnych papierów wartościowych	0,0	0,0
	4.	Inne wpływy finansowe	0,0	0,0
<b>II.</b>	<b>Wydatki</b>		<b>46,6</b>	<b>199,3</b>
	1.	Nabycie akcji (udziałów) własnych	0,0	0,0
	2.	Dywidendy i inne wypłaty na rzecz właścicieli	0,0	0,0
	3.	Inne, niż wypłaty na rzecz właścicieli, wydatki z tytułu podziału zysku	0,0	0,0
	4.	Spłaty kredytów i pożyczek	0,0	150,0
	5.	Wykup dłużnych papierów wartościowych	0,0	0,0
	6.	Z tytułu innych zobowiązań finansowych	0,0	0,0
	7.	Płatności zobowiązań z tytułu umów leasingu finansowego	0,0	0,0
	8.	Odsetki	46,6	49,3
	9.	Inne wydatki finansowe (udzielone pożyczki)	0,0	0,0

<b>III.</b>	<b>Przeptywy pieniężne netto z działalności finansowej (I-II)</b>	<b>100,1</b>	<b>-199,3</b>
<b>D.</b>	<b>Przeptywy pieniężne netto, razem (A.III+/-B.III+/-C.III)</b>	<b>-158,5</b>	<b>-2 645,9</b>
<b>E.</b>	<b>Bilansowa zmiana stanu środków pieniężnych, w tym:</b>	<b>-158,5</b>	<b>-2 645,9</b>
	- zmiana stanu środków pieniężnych z tytułu różnic kursowych	0,0	0,0
<b>F.</b>	<b>Środki pieniężne na początek okresu</b>	<b>223,6</b>	<b>3 879,0</b>
<b>G.</b>	<b>Środki pieniężne na koniec okresu (F+/- D), w tym:</b>	<b>65,1</b>	<b>1 233,1</b>
	- o ograniczonej możliwości dysponowania	0,0	0,0

## 10.5

### Zestawienie zmian w kapitale własnym

		(Dane w tys. zł)	Na dzień 30.06.2020	Na dzień 30.06.2019
<b>I.</b>	<b>Kapitał własny na początek okresu (BO)</b>		<b>6 197,4</b>	<b>10 176,9</b>
	a) zmiany przyjętych zasad (polityki) rachunkowości		0,0	0,0
	b) korekty błędów podstawowych		0,0	0,0
	c) podwyższenie kapitału		0,0	0,0
<b>I.a.</b>	<b>Kapitał własny na początek okresu (BO), po uzgodnieniu do danych porównywalnych</b>		<b>6 197,4</b>	<b>10 176,9</b>
<b>1.</b>	<b>Kapitał zakładowy na początek okresu</b>		<b>138,8</b>	<b>123,5</b>
	1.2. Kapitał zakładowy na koniec okresu		140,4	123,5
<b>2.</b>	<b>Należne wpłaty na kapitał zakładowy na początek okresu</b>		<b>0,0</b>	<b>0,0</b>
	2.1. Zmiany należnych wpłat na kapitał zakładowy		0,0	0,0
	a) zwiększenia (z tytułu)		0,0	0,0
	- należne wpłaty na kapitał podstawowy		0,0	0,0
	b) zmniejszenia (z tytułu)		0,0	0,0
	2.2. Należne wpłaty na kapitał zakładowy na koniec okresu		0,0	0,0
<b>3.</b>	<b>Udziały własne na początek okresu</b>		<b>0,0</b>	<b>0,0</b>
	3.1. Zmiany udziałów własnych		0,0	0,0
	3.2. Udziały własne na koniec okresu		0,0	0,0
<b>4.</b>	<b>Kapitał zapasowy na początek okresu</b>		<b>18 727,1</b>	<b>18 089,3</b>

	4.1. Zmiany kapitału zapasowego	0,0	0,0
	4.2. Kapitał zapasowy na koniec okresu	18 727,1	18 089,3
<b>5.</b>	<b>Kapitał z aktualizacji wyceny na początek okresu</b>	<b>0,0</b>	<b>0,0</b>
	5.1. Zmiany kapitału z aktualizacji wyceny	0,0	0,0
	5.2. Kapitał z aktualizacji wyceny na koniec okresu	0,0	0,0
<b>6.</b>	<b>Pozostałe kapitały rezerwowe na początek okresu</b>	<b>0,0</b>	<b>0,0</b>
	6.1. Zmiany pozostałych kapitałów rezerwowych	0,0	0,0
	6.2. Pozostałe kapitały rezerwowe na koniec okresu	0,0	0,0
<b>7.</b>	<b>Zysk (strata) z lat ubiegłych na początek okresu</b>	<b>-12 670,2</b>	<b>-8 036,0</b>
	7.1. Zysk z lat ubiegłych na początek okresu	0,0	0,0
	a) zmiany przyjętych zasad (polityki) rachunkowości	0,0	0,0
	b) korekty błędów podstawowych	0,0	0,0
	7.2. Zysk z lat ubiegłych, na początek okresu, po uzgodnieniu do danych porównywalnych	0,0	0,0
	7.3. Zysk z lat ubiegłych na koniec okresu	0,0	0,0
	7.4. Strata z lat ubiegłych na początek okresu	-12 670,2	-8 036,0
	a) zmiany przyjętych zasad (polityki) rachunkowości	0,0	0,0
	b) korekty błędów podstawowych	0,0	0,0
	7.5. Strata z lat ubiegłych na początek okresu, po uzgodnieniu do danych porównywalnych	-12 670,2	-8 036,0
	7.6. Strata z lat ubiegłych na koniec okresu	-12 670,2	-8 036,0
	7.7. Zysk (strata) z lat ubiegłych na koniec okresu	-12 670,2	-8 036,0
<b>8.</b>	<b>Wynik netto</b>	<b>-1 735,5</b>	<b>-2 605,8</b>
	a) zysk netto	0,0	0,0
	b) strata netto	<b>-1 735,5</b>	-2 605,8
	c) odpisy z zysku	0,0	0,0
<b>II.</b>	<b>Kapitał własny na koniec okresu (BZ)</b>	<b>4 461,8</b>	<b>7 571,1</b>
<b>III.</b>	<b>Kapitał własny, po uwzględnieniu proponowanego podziału zysku (pokrycia straty)</b>	<b>4 461,8</b>	<b>7 571,1</b>

## 10.6

### **Dodatkowe informacje finansowe za II kwartał 2020 r.**

Struktura terytorialna przychodów ze sprzedaży produktów:

(Dane w tys. zł)	01.04.2020 - 30.06.2020	01.04.2019 - 30.06.2019
Przychody ze sprzedaży produktów	1 025,7	1 140,7
- kraj	671,9	776,4
- eksport	353,8	364,3

Nakłady na inwestycje (stan na koniec okresu, przed przeniesieniem na wartości niematerialne i prawne):

(Dane w tys. zł)	01.04.2020 - 30.06.2020	01.04.2019 - 30.06.2019
Inwestycja własna R&D	-264,7	-425,4



## 10.7

**Zasady przyjęte przy sporządzaniu raportu**

Księgi rachunkowe Spółki prowadzone są zgodnie z regulacjami Ustawy z dnia 29 września 1994 r. o rachunkowości.

**Rzeczowe aktywa trwałe oraz wartości niematerialne i prawne**

Rzeczowy majątek trwały oraz wartości niematerialne i prawne wycenia się według cen nabycia pomniejszonych o odpisy umorzeniowe, a także o odpisy z tytułu trwałej utraty wartości.

Cena nabycia środków trwałych obejmuje również koszt obsługi zobowiązań zaciągniętych w celu ich finansowania za okres montażu i przystosowania oraz związane z nimi różnice kursowe pomniejszone o przychody z tego tytułu. Cenę nabycia środka trwałego powiększają koszty jego ulepszenia, polegające na przebudowie, modernizacji i rozbudowie, powodujące, że wartość użytkowa tego środka trwałego po zakończeniu ulepszenia przewyższa posiadaną przy przyjęciu do używania wartość użytkową.

Obce środki trwałe przyjęte do używania na podstawie umowy leasingu zalicza się do aktywów trwałych, jeżeli umowa spełnia warunki określone w art.3 ust.4 Ustawy o Rachunkowości.

W przypadku przeznaczenia do likwidacji, wycofania z używania lub innych zdarzeń powodujących trwałą utratę wartości środka trwałego lub składnika wartości niematerialnych i prawnych, dokonywany jest odpis aktualizujący ich wartość w ciężar pozostałych kosztów operacyjnych. W przypadku ustania przyczyny, dla której dokonano odpisu z tytułu trwałej utraty wartości składników środków trwałych oraz wartości niematerialnych i prawnych, równowartość całości lub odpowiedniej części uprzednio dokonanego odpisu aktualizującego zwiększa wartość danego składnika aktywów i podlega zaliczeniu odpowiednio do pozostałych przychodów operacyjnych.

Amortyzacja dokonywana jest metodą liniową ustalana indywidualnie dla każdego środka trwałego o wartości niematerialnej i prawnej. Przy ustalaniu okresu amortyzacji i rocznej stawki amortyzacyjnej uwzględnia się okres ekonomicznej użyteczności środka trwałego oraz składników wartości niematerialnych i prawnych. Poprawność przyjętych okresów i stawek amortyzacyjnych podlega okresowej weryfikacji.

Składniki majątkowe o wartości początkowej poniżej 3500,00 złotych są jednorazowo odpisywane w ciężar kosztów w miesiącu oddania do użytkowania.

Środki trwałe w budowie wycenia się w wysokości ogółu kosztów pozostających w bezpośrednim związku z ich nabyciem, pomniejszonych o odpisy z tytułu trwałej utraty wartości.

Środki trwałe w budowie nie są amortyzowane do momentu zakończenia ich budowy i oddania do użytkowania.

**Inwestycje**

Inwestycje obejmują aktywa nabyte w celu osiągnięcia korzyści ekonomicznych wynikających z przyrostu wartości tych aktywów, uzyskania z nich przychodów w formie odsetek, dywidend (udziałów w zyskach) lub innych pożytków, w tym również z transakcji handlowej, a w szczególności aktywa finansowe oraz te nieruchomości i wartości niematerialne i prawne, które nie są użytkowane przez Spółkę, lecz zostały nabyte w celu osiągnięcia tych korzyści.

Nieruchomości oraz wartości niematerialne i prawne zaliczane do inwestycji wycenia się według zasad stosowanych do środków trwałych oraz wartości niematerialnych i prawnych.

Udziały w innych jednostkach podporządkowanych wycenia się według ceny nabycia z uwzględnieniem ewentualnej utraty wartości.

## Należności

Należności wycenia się w kwocie wymagającej zapłaty, z zachowaniem zasady ostrożnej wyceny i wykazuje w wartości netto (po pomniejszeniu o odpisy aktualizujące).

Wartość należności podlega okresowej aktualizacji wyceny przy uwzględnieniu prawdopodobieństwa ich zapłaty poprzez dokonanie odpisu aktualizującego. Odpisy aktualizujące tworzy się również na należności zgłoszone do postępowania sądowego. Odpisy zalicza się odpowiednio do pozostałych kosztów operacyjnych lub finansowych w zależności od rodzaju należności, której dotyczy dany odpis aktualizujący. Należności umorzone, przedawnione lub nieściągalne zmniejszają dokonane uprzednio odpisy aktualizujące. W stosunku do należności umorzonych, przedawnionych lub nieściągalnych, dla których nie dokonano odpisów aktualizujących następuje odpis bezpośrednio w pozostałe koszty operacyjne.

## Zapasy

Wartość zapasów ustala się w oparciu o cenę zakupu, przy czym rozchód wycenia się metodą pierwsze weszło, pierwsze wyszło.

Zapasy wykazywane są w bilansie w wartości netto, tj. pomniejszonej o wartość odpisów aktualizujących wynikających z ich wyceny według cen sprzedaży netto.

## Środki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych

Środki pieniężne w banku i kasie wyceniane są według wartości nominalnej.

## Rozliczenia międzyokresowe kosztów

Czynne rozliczenia międzyokresowe kosztów dokonywane są w odniesieniu do poniesionych kosztów dotyczących przyszłych okresów sprawozdawczych.

Bierne rozliczenia międzyokresowe kosztów dokonywane są w wysokości prawdopodobnych zobowiązań przypadających na bieżący okres sprawozdawczy, wynikających w szczególności:

- ze świadczeń wykonanych na rzecz jednostki przez kontrahentów jednostki, gdy kwotę zobowiązania można oszacować w sposób wiarygodny,
- z obowiązku wykonania, związanych z bieżącą działalnością, przyszłych świadczeń wobec nieznanymi osobami, których kwotę można oszacować, mimo że data powstania zobowiązania nie jest jeszcze znana, w tym z tytułu napraw gwarancyjnych i rękojmi za sprzedane produkty długotrwałego użytku.

## Kapitał własny

Kapitał zakładowy wykazywany jest w wysokości określonej w umowie i wpisanej w rejestrze sądowym. Zadeklarowane, lecz nie wniesione wkłady kapitałowe, ujmowane są jako należne wkłady na poczet kapitału.

Kapitał zapasowy tworzony jest z dopłat wspólników.

Kapitał rezerwowy tworzony jest z podziału zysku z lat ubiegłych.

## Rezerwy na zobowiązania

Rezerwy na zobowiązania wycenia się w uzasadnionej, wiarygodnie oszacowanej wartości.

Rezerwy tworzone są na:

- pewne lub o dużym stopniu prawdopodobieństwa przyszłe zobowiązania, których kwotę można w sposób wiarygodny oszacować, a w szczególności na straty z transakcji gospodarczych w toku, w tym z tytułu udzielonych gwarancji, poręczeń, operacji kredytowych, skutków toczącego się postępowania sądowego;
- odprawy emerytalne i rentowe, których obowiązek wypłaty wynika z art. 92 Kodeksu pracy. Rezerwa tworzona jest w wysokości bazującej na szacowanym prawdopodobieństwie osiągnięcia wieku emerytalnego w pięcioletnich przedziałach wiekowych.

## Zobowiązania

Zobowiązania są wykazywane w kwocie wymagającej zapłaty.

## Rozliczenia międzyokresowe przychodów

Rozliczenia międzyokresowe przychodów dokonywane są z zachowaniem zasady ostrożnej wyceny i obejmują równowartość otrzymanych lub należnych od kontrahentów środków z tytułu świadczeń, których wykonanie nastąpi w następnych okresach sprawozdawczych.

## Odroczony podatek dochodowy

Spółka odstąpiła od ustalania aktywów i rezerw z tytułu odroczonego podatku dochodowego w związku z tym, że różnica pomiędzy wynikiem finansowym brutto a podstawą opodatkowania, po wyeliminowaniu tzw. trwałych różnic, jest nieznaczna.

## Uznawanie przychodu

Przychody ze sprzedaży są uznawane w momencie dostarczenia towaru lub wykonania usługi. Sprzedaż wykazuje się w wartości netto, tj. bez uwzględnienia podatku od towarów i usług oraz wszelkich udzielonych rabatów.

## Koszty

Ponoszone koszty ujmowane są w rachunku zysków i strat w celu odniesienia do przychodów w okresie, którego dotyczą.

## Zarząd Emitenta

---

**Paweł Wyborski**  
Prezes Zarządu

---

**Michał Giergielewicz**  
Członek Zarządu



**Quarticon S.A.**



- 📍 Al. Jerozolimskie 123A, 02-017 Warszawa
- ☎ +48 22 844 02 51
- ✉ [contact@quarticon.com](mailto:contact@quarticon.com)
- 🌐 [www.quarticon.com](http://www.quarticon.com)

